

# METERPAN.VERTRIEB

Mehrwert-Messwesen durch den Einsatz intelligenter Messsysteme



## Nahtlos integrierte und modulare Plattform für die flexible Abrechnung innovativer Vertriebsprodukte

- Exakte Messwerte
- Etablierung von last- und zeitvariablen Tarifen
- Individuelle Tarifprodukte
- Visualisierung von Verbrauch, Kosten und Einsparpotenzialen
- Flexible Abrechnung durch externe Tarifierung
- Erprobte Schnittstellen zu etablierten Softwaresystemen



**meterpan**

# MeterPan.Vertrieb

**NAHTLOS INTEGRIERTE UND MODULARE PLATTFORM FÜR DIE FLEXIBLE ABRECHNUNG INNOVATIVER VERTRIEBSPRODUKTE.**

Durch den Einsatz intelligenter Messsysteme entstehen gänzlich neue Möglichkeiten für Vertriebe. Exakte, feingranulare Messwerte erleichtern die Gestaltung individueller Produkte für Gewerbe- und Haushaltskunden. Dabei schafft die externe Tarifierung flexible Abrechnungsmöglichkeiten über den gesamten Abrechnungszeitraum. Somit sind moderne Anwendungsfälle mit der Integration von Smart Home und Heizungssteuerungen mit Abrechnungsprodukten kombinierbar. Mit MeterPan für Vertriebe sind Sie innovativ und kundennah aufgestellt.

Dabei ermöglichen intelligente Messsysteme nicht nur die zeitnahe Abrechnung von Kunden, sondern auch die Vermittlung gänzlich neuer Vertriebsprodukte. Mit dem Gesetz zur Digitalisierung der Energiewende nimmt der Messstellenbetrieb eine gänzlich neue Position in der Energiewirtschaft ein. Auch für den Vertrieb entstehen Chancen bei Kundenakquise und -bindung. Einerseits lassen sich neue, maßgeschneiderte Produkte für Neukunden durch das exakte Wissen über den Lastgang platzieren, andererseits können für Bestandskunden individualisierte Tarifangebote erstellt werden.

Über die MeterPan Messplattform können alle vorhandenen Zählertypen integriert werden. Neben Wasser- und Wärmehzählern lassen sich auch Heizkostenverteiler oder Rauchwarnmelder in die zentrale Plattform integrieren. Damit eröffnen sich gänzlich neue Vertriebsmöglichkeiten insbesondere mit Blick auf die Wohnungswirtschaft.

Über die Wasserdirekt- bis hin zur integrieren Energie- und Heizkostenabrechnung lassen sich neue Produkte am Markt platzieren und die Wertschöpfungskette im Vertrieb erweitern.

Durch die Visualisierung des Verbrauchs im SmartMeter Portal oder im Energiemanagementsystem entsteht ein nachweisbarer Bezug zum Energieverbrauch. Dabei stehen nicht nur die vordefinierten Tarifprodukte im intelligenten Messsystem bereit, mit dem Einsatz der externen Tarifierung stehen nun unbegrenzte Tarifierungsformen zur Verfügung. Somit sind flexibel auf Kunden zugeschnittene Vertriebsprodukte abbildbar.

Machen Sie Gebrauch von den deutlich genaueren Daten, um individuelle Produkte am

Markt zu platzieren. Dabei unterstützt Sie MeterPan.Vertrieb in den Bereichen Produktgestaltung, Umsetzung der regulatorischen Anforderungen und der Umsetzung in den entsprechenden IT-Systemen.

## IHRE VORTEILE

- » Abrechnung moderner Vertriebsprodukte
- » Flexibilisierung von Kundenprodukten
- » Einbindung in Contracting- und Mieterstrommodelle
- » Verknüpfung mit SmartHome Systemen
- » Verkürzung der Abrechnungsläufe
- » Monatliche Rechnungsstellung als Onlineprodukt
- » Keine Schätzungen und Hochrechnungen
- » Optimierung der Prognosegüte für die Beschaffung
- » Nahtlose Integration in bestehende IT-Landschaft

## MeterPan.Vertrieb

